

ANEXO 4

Entrevista a integrante del grupo De La Costa

Hecha por Rossana el jueves 2 de julio de 2009

Edad 50 años

Sexo femenino

Estudios: terciarios 1 año de facultad de arquitectura y educadora preescolar

Cuando nos referimos a emprendimiento es al total de los integrantes, por lo cual decidí preguntarle solo por su taller pensando en preguntar más adelante por los otros rubros y se me paso.

1 ¿En que consiste su emprendimiento?

A A que se dedica exactamente el emprendimiento?

Repujado en metal aluminio, y pirograbado en caña aunque hace tiempo que no lo realiza.

B ¿Cuántas personas incluye?

En el emprendimiento somos 5 y en mi taller 1.

C ¿Desde cuando esta en eso?

En actividad 6 años

D ¿Vive de su emprendimiento?

No me muero de hambre.

E ¿Esta formalizada?

Si paga una compañera mono tributo por todos y luego repartimos, como taller no.

2 ¿Como llega a ECOSOL?

Estaba en otro emprendimiento en Canelones y se relacionó con Economía Solidaria y luego ECOSOL.

A ¿Para qué?

Pura militancia

B ¿estas en otro lugar aparte de ECOSOL como DINAPYME COMERCIO JUSTO?

NO

D ¿Qué tipo de socio es en ECOSOL? ¿Socio pleno o socio amigo?

Soy socio pleno y participa todo el grupo en ECOSOL

E ¿Qué responsabilidad tiene a su cargo, en cuanto a ECOSOL y dentro del grupo?

Dentro del grupo somos todos iguales, en realidad asisten 2 a la directiva.

¿Qué función cumplís en la dirección de la tienda?

Comercialización y represento los emprendedores de la tienda.

F ¿Que le brinda ECOSOL?

Como primer respuesta espontánea (dolores de cabeza) fue la respuesta,

No lo pongas me dijo.

Bueno significa movimiento, trabajo, compañerismo un grupo lindo, no me brinda plata.

G ¿En qué cambió su realidad después de ser integrante de ECOSOL?

Vengo mas seguido a Montevideo más movimiento, reuniones.

3 Con relación a ECOSOL:

A ¿Sabe cuales son los objetivos?

Mostrar lo que es la economía solidaria, tratar de que la gente sea un consumidor responsable, apoyar a los emprendedores, como un medio de salida que no se ha logrado.

Pero por ahí se logra.

B ¿Cómo se toman las decisiones?

Asambleas y en la directiva

C ¿Qué grado de participación tiene en las mismas?

El 100 % actúo en todas o casi todas las asambleas

D ¿Cómo tratan de estar informados?

Participando como deberían hacer todos

E ¿Quiénes llevan a la práctica las decisiones tomadas?

Depende de lo que sea lo realizan las comisiones o los emprendedores

F ¿Las decisiones se ejecutan rápidamente?

A veces si o a veces no y a veces no se cumplen.

G ¿Está de acuerdo con la organización que se ha dado la tienda?

No. Se debería haber sido más rígido en cosas que se han decidido y no se han hecho cumplir.

4 Relacionado con la comercialización:

A ¿Qué implica para Ud. La comercialización?

Para mi mostrar las cosas que hago, en la tienda no vendo casi nada he hecho algún contacto.

B ¿Qué elementos considera que intervienen a la hora de comercializar los productos?

Todo es importante para comercializar.

C ¿ECOSOL logra una efectiva comercialización?

Creo que no.

D ¿Se le plantean problemas?

En principio falta de clientes, insuficiente promoción,

Por otro lado la crisis del momento ha afectado a otros compañeros que me han comentado en otros lugares no venden, de repente vienen por mermelada y no por adornos.

E ¿Dónde se plantean y se discuten esos problemas?

Se plantea en la asamblea y en la directiva

Los pocos emprendedores que somos no alcanzamos.

No sirve que seamos unos pocos para muchas cosas.

Picoteamos de todo un poco; todos tendríamos que tener la cabeza, de ponernos las pilas

No se está haciendo todo el proceso que tiene que tener en cuanto a atención.

F ¿Una vez identificados los problemas que medidas se toman?

Se le pide a la gente que participe pero no hay respuesta.

5 Pensando en la autogestión:

A ¿Qué considera que es la autogestión?

Que sea tramitado desde nosotros mismos, venta, producción, arreglar la tienda decisiones tomadas por nosotros. Así bien la directiva los lleva a cabo es resuelto en asambleas.

B ¿Considera que su emprendimiento y la tienda se autogestiona?

En el emprendimiento si pero los resultados no son excelentes, que lo económico no funciona bien. En el emprendimiento es más un hobby.No es su totalidad se toman decisiones por nosotros pero en la parte económica que tuvimos respaldados no sabemos si se va a poder.

6 ¿Como se visualiza Ud. y la tienda en el futuro?

(Para abajo con el dedo) siento que no le ponemos el hombro, no saldremos adelante pienso. Que mientras algunos se quedan cruzados de brazos no va a salir. Mis deseos son que se vaya para arriba.

7 ¿Que otros comentarios querrías realizar?

Ninguno...

Sin embargo seguimos conversando y el animo de esta compañera esta muy abajo.

Se sienten desilusionadas cansadas.....

En cuanto a asistir a las asambleas a la atención de la tienda comprometernos más.